



## Una cartera de servicios adaptada a cada cliente

Tras la integración en ETL Global, la ampliación de la cartera de servicios ha permitido que esta compañía pueda ofrecer a sus clientes un asesoramiento que se adapta a todas sus necesidades y que abarca diferentes áreas de trabajo, en las que diversos expertos se ponen a su disposición para dar el mejor servicio.

### ¿Cuáles son las necesidades que tienen las pymes cuando acuden a su empresa y qué les pueden aportar?

Cuando acuden a un despacho como el nuestro vienen sobre todo a cumplir con sus obligaciones, tanto fiscales como laborales o de otra índole, pero no se quedan solo ahí. También quieren que les acompañemos en sus expansiones e integraciones, en sus compras y ventas de otras compañías, y además en otras cuestiones, como el posicionamiento empresarial y de estructuración. Muchas empresas vienen a nosotros para reestructurarse, bien porque cuando van creciendo necesitan otro esquema jurídico y fiscal y otra manera de hacer las cosas, o para que les acompañemos en sus órganos de gobierno, en los comités de dirección y los consejos de administración.

### ¿Hay servicios específicos para sectores muy concretos?

Tenemos especialistas en varios sectores. Por ejemplo, en el del vino asesoramos a más de 50 bodegas en este momento entre el despacho de Logroño y el de Vitoria, y estamos especializados en ese sector, así como en el aeronáutico y en el del automóvil. También en el sector terciario, con la hostelería, restauración y hospedaje.

venda diferentes productos que no tienen nada que ver.

### ¿ETL Global podría ser un guía en esos procesos?

ETL puede liderar, facilitar y dirigir esos procesos en los países donde cuenta con oficinas abiertas y delegaciones. Qué mejor que un despacho que ya está implantado en un país determinado para dar cobertura a este servicio.

### Además de ese acompañamiento, ¿qué servicios integrales se ofrecen desde ETL Global tanto en Álava como en España y el extranjero?

Damos cobertura a toda la empresa, desde los servicios fiscales, laborales y de contabilidad hasta otros más novedosos centrados en nuevas tecnologías, patentes y marcas, planes estratégicos, consultoría, área de seguros... Abarcamos todos aquellos aspectos que las empresas necesitan dentro de la asesoría. Y la entrada en ETL nos ha complementado en áreas de trabajo que nosotros no teníamos, como sistemas de información o patentes, algunas áreas financieras y otras estratégicas dentro de las compañías.

### ¿En qué marca la diferencia el servicio de su empresa?

Tenemos un plus respecto a la competencia en la internacionalización, porque cualquier empresa de la zona norte que quiera un plan de

internacionalización, de implantación en otros países, puede contar con los servicios de las oficinas que tenemos en otros países. Pero también hay un abanico a nivel nacional muy importante, con una cartera de servicios que engloba todo. Cualquier despacho local no tiene todas las áreas, siempre les falta algo, pero nosotros ahora mismo tenemos 55 oficinas en España y con toda la cartera de servicios que una empresa puede llegar a necesitar.

### Los séptimos de España

#### De hecho, ETL Global cuenta con presencia en 50 países y el diario Expansión la sitúa en el séptimo puesto en el ranking de empresas de servicios profesionales. ¿A qué se debe este éxito?

Sobre todo a integraciones de grandes despachos en toda España y al crecimiento orgánico con la pyme en todo el país.

#### Dentro de esa estrategia, ¿qué ha significado la entrada de BK en el grupo?

Nos hemos posicionado en el mundo de la asesoría y de la abogacía dentro de los diez más grandes de España. Sin la integración en ETL eso sería inasumible, ni el plan de expansión y los objetivos de facturación. Pero no nos quedamos aquí, sino que continuamos nuestra escalada y nuestra expansión.

### ¿Cómo ha sido la expansión de BK ETL Global por la zona norte?

Desde la integración hemos llevado a cabo siete aperturas en la zona norte que dependen del centro de decisión de Vitoria. La última ha sido en Oviedo, y antes de acabar el año se van a abrir otras en Salamanca, Santander, Pamplona y San Sebastián, con lo que dentro de esa expansión contaremos con aproximadamente 300 empleados en la zona norte y una cifra de facturación de 24 millones de euros.

### Además de la gestión de BK ETL Global, usted ocupa un cargo en la directiva de la multinacional.

En estos momentos formo parte del consejo de administración de ETL, con un cargo orgánico, y dirijo varios departamentos del grupo además de ser su director general en toda la zona norte.

### ¿Cuál es su estrategia de cara al futuro?

El plan de ETL es posicionarse dentro del quinto puesto del ranking nacional, es la cifra que se ha propuesto como estratégica para posicionarnos dentro del mercado nacional del sector de la asesoría y la consultoría. Y queremos seguir creciendo sobre todo en las capitales de provincia, pero dentro de los despachos que ya tenemos, incorporando dentro de ellos más negocio y más cifras de facturación.

## Áreas de asesoramiento

- » Laboral
- » Contable
- » Fiscal
- » Jurídico
- » Mercantil
- » Empresa familiar
- » Protección de datos y subvenciones
- » Proyectos estratégicos
- » Propiedad industrial e intelectual
- » Consultoría
- » Seguros
- » Auditoría
- » Procedimientos concursales
- » Recursos humanos
- » Compliance
- » Sector vitivinícola
- » Patentes y marcas
- » Internacionalización

### BK ETL Global

Sede central:  
Beato Tomás de Zumárraga, 7  
Sancho el Sabio, 27.  
Vitoria-Gasteiz  
Telf. 945 15 51 39

Fundación: 1999  
Plantilla: 195 trabajadores  
Año integración en ETL Global:  
2016



[www.bkconsulting.es](http://www.bkconsulting.es)  
[www.etl.es](http://www.etl.es)